

# @-Rudder

*Del ERP al e-business*

## Soluciones informáticas integrales

Una solución única y revolucionaria para la gestión de la mediana y gran empresa, que une la potencia del e-business con el control global de todos los procesos empresariales.

Un sistema de gestión integrado y modular con el que se intercambia de forma eficaz la información entre las diferentes áreas de la empresa.

e-Rudder y su metodología de implantación garantizan el éxito, al aportar a la empresa una solución real, considerando todos aquellos aspectos que, aún no siendo funciones específicas del aplicativo, son sin duda el camino necesario para una implantación en tiempo y coste optimizados.

Una solución estándar, abierta, rápida y rentable, que dispone de los módulos de: gestión comercial, marketing, estadística, presupuestos, gestión de compras, sistema contable y financiero, logística, producción y herramientas EIS, y que, mediante nuestras soluciones e-business, potencia el valor de la empresa, creando nuevas y poderosas relaciones a través de las cuales fluye todo

tipo de información empresarial de una manera fácil y segura. e-Rudder contempla soluciones e-business para el comercio electrónico, gestión del conocimiento, CRM, SCM, Web Self-Service y e-mobile.

Emplear sólo aquellas tecnologías que aportan un valor añadido es una premisa en el desarrollo de esta solución. e-Rudder está desarrollado con tecnologías que garantizan el futuro, permiten rebajar sus costes operativos y mejorar la calidad de los servicios que proporciona.

En definitiva, algo más que un ERP, un sistema de gestión integrado, fiable y potente, que garantiza su perfecta implantación y funcionamiento, una solución probada y avalada por sus propios usuarios, que reconocen el gran valor estratégico que aporta a sus empresas. Proporciona una potente plataforma, que permite adaptarse a lo largo del tiempo a las demandas de un mercado en continua evolución.

## Información:

**93 298 87 20**



Gabinete de Informática

[www.aka.es](http://www.aka.es)

## COMO ASEGURAR EL FUTURO DESDE EL PRESENTE

Un sistema de gestión integrado, en tiempo real, dirigido a aquellas empresas que precisen de un sistema dinámico, capaz de adaptarse, de una forma flexible, a un mercado en continua evolución.

Una solución única y revolucionaria para la gestión de la mediana y gran empresa, que une la potencia del e-business con el control global de todos sus procesos empresariales.

**@-Rudder**  
*Del ERP al e-business*



COMO MEJORAR EL MAÑANA DESDE HOY.  
UNA SOLUCIÓN DE GESTIÓN INTEGRADA QUE GARANTIZA  
UNA PLATAFORMA DE FUTURO.



UN SISTEMA DE  
GESTIÓN INTE-  
GRADO, QUE VA  
MÁS ALLÁ.  
LA GARANTÍA  
DEL ÉXITO.

ALGO MÁS QUE UN ERP,  
UNA SOLUCIÓN PROBADA  
Y AVALADA POR SUS PRO-  
PIOS USUARIOS QUE  
RECONOCEN EL GRAN  
VALOR ESTRATÉGICO  
PARA SU EMPRESA.  
IMPRESINDIBLE PARA  
NUESTROS CLIENTES.

## Un sistema de gestión integrado

La integración es un concepto amplio. Para aportar a la empresa una solución real, consideramos todos aquellos aspectos que aún no siendo funciones específicas de un aplicativo, son sin duda el camino necesario para una implantación con éxito.

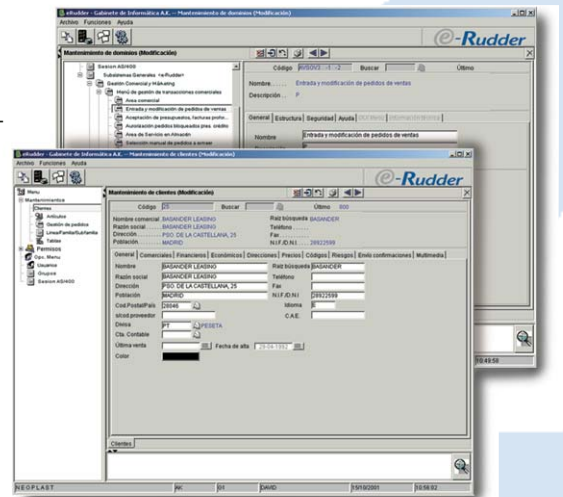
La asistencia y asesoramiento totalmente personalizados, el mantenimiento garantizado, un servicio centralizado para consultas rápidas, el tratamiento interactivo de los datos, un diseño único independiente del área de la aplicación que se utilice, un alto nivel

## El empleo de las últimas tecnologías

Una solución revolucionaria que emplea solo aquellas tecnologías que aportan un valor añadido a la empresa.

El conocimiento de los productos y el alto nivel de especialización técnica de nuestros servicios nos permite ofrecer la última tecnología. e-Rudder integra lo mejor de dos mundos; nuevas tecnologías como

de integración de la información compartida entre departamentos, su seguridad centralizada, soporte vía comunicaciones y un seguimiento continuado de la instalación, son aspectos fundamentales en esta solución.



*Nuestro interfase de navegación y el sistema de ayudas permite transmitir el know-how y los procedimientos departamentales entre sus usuarios.*



la base de datos UDB DB2, la programación en JAVA y las soluciones IBM Application Framework for e-business, con la seguridad, escalabilidad y alta disponibilidad de las plataformas e-Server de IBM.

# DEL ERP AL E-BUSINESS. NUEVAS TECNOLOGÍAS QUE APORTAN UN VALOR AÑADIDO A LAS EMPRESAS.



*Diseñado para el futuro:  
multibase de datos,  
multicompañía, multiempre-  
sa, multidivisa, multialmacén  
y con sistemas de consolida-  
ción en tiempo real.*

## Una solución modular

e-Rudder, una solución integrada con la que podrá intercambiar de forma eficaz la información entre las diferentes áreas de su empresa, lo que le proporcionará una potente plataforma de futuro, permitiéndole adaptarse a lo largo del tiempo a demandas puntuales del mercado.

Una solución estándar y abierta, que dispone de todos los módulos necesarios para la gestión integral de su compañía; la gestión comercial y marketing, la logística de materiales, el módulo de compras,

la producción y el sistema contable y financiero, aportan funcionalidades tan avanzadas como:

- Un generador de catálogos en varios formatos.
- El sistema de auto documentación y auto ayuda.
- Sistema de mensajes, avisos y alertas, vía comunicaciones.
- El análisis estadístico y presupuestario.
- Un sistema de interrogación a la base de datos a través de herramientas personales como un procesador de textos o una hoja electrónica.
- Publicación automática de informes en la web.

Cada uno de los módulos mencionados puede implantarse por separado o bien instalarlos conjuntamente como una solución global, sencilla, rápida y rentable, con la que su compañía dictará la estrategia.

## Del ERP al e-business

El e-business potencia el valor de su empresa, creando nuevas y potentes relaciones entre sus empleados, otras compañías y los consumidores. A través de estas nuevas relaciones electrónicas fluye todo tipo de información empresarial de una forma fácil y segura: datos financieros, pedidos, informes, listas de precios, etc...

e-Rudder contempla soluciones e-business para el comercio electrónico, gestión del conocimiento, CRM, SCM y e-mobile.



E-BUSINESS ES NEGOCIO,

NO SOLO TECNOLOGÍA.

COMENZAR ES SIMPLE

Y MUY FÁCIL.

Y EL CRECIMIENTO ES RÁPIDO.



LOS USUARIOS PASARÁN DE SER INTRODUCORES DE DATOS A GESTORES DE LA INFORMACIÓN Y LAS DECISIONES PUEDEN SER TOMADAS EN LOS CENTROS DONDE SE GESTIONAN.



UN POTENTE SISTEMA DE CONSULTAS PERMITE CONOCER LA SITUACIÓN EXACTA DE CADA TRANSACCIÓN, SU NIVEL DE GESTIÓN Y SU SITUACIÓN LÓGICA DENTRO DE LA EMPRESA.

LA CALIDAD DE RESPUESTA AL CLIENTE Y EL CONTROL GLOBAL DE LA SITUACIÓN, HACEN DE ESTA HERRAMIENTA LA MÁS POTENTE DE LAS EXISTENTES EN EL MERCADO.

## GESTIÓN COMERCIAL Y MARKETING

### Un nuevo enfoque en el control de la gestión

e-Rudder ha creado el control de la gestión del área comercial y sus relaciones con las otras áreas de la empresa, sólo es posible con un sistema que permita el tratamiento interactivo de la información y que la mantenga actualizada en tiempo real.

La solución, en el área comercial, aportada por e-Rudder incorpora las últimas tecnologías tanto en los sistemas de tratamiento y presentación de los datos como en las funciones de gestión necesarias para la toma de decisiones.

**El sistema se gestiona mediante los HiperGestores de Transacciones: Herramientas polivalentes que permiten definir y gestionar, con tratamientos especializados, todas las transacciones comerciales de una compañía.**

De este modo, desde un único punto, permiten las consultas de soporte y el acceso a la información detallada necesaria, para una correcta toma de decisiones. El gestor indica la transacción a utilizar en cada caso y el sistema aplica las normas definidas para ella.

**Se gestionan transacciones como:** presupuestos, pedidos, programaciones, facturas, abonos, traspasos entre almacenes, ordenes de entrega documentadas, ordenes de extracción, pendientes de crédito, en borrador, albarán pendiente de facturar y pedidos históricos entre otras.

La mejora en el servicio de atención al cliente, la reducción de los costes operativos y una visión global

de la situación, hacen de este gestor un centro de alto rendimiento dentro de las empresas.

### Política de Precios

Sólo algunas aplicaciones informáticas aportan una completa solución a la política de precios. e-Rudder lo hace de una forma sencilla y transparente para el usuario.

### Estadísticas

e-Rudder crea un sistema único para la consulta rápida e integrada a todos los datos estadísticos.

El módulo estadístico es un sistema de consulta de alto rendimiento. Las consultas se realizan de forma especializada según el concepto a tratar. Un sistema de consulta rápida que responde con una visión amplia sobre las situaciones puntuales que se plantean en el día a día.

### Presupuestos

e-Rudder tiene la herramienta de control que permite crear presupuestos, mantenerlos y seguirlos sin ningún esfuerzo adicional.

El presupuesto es la herramienta de control y seguimiento de la gestión dentro de la empresa, para ello se le ha dotado de potentes herramientas de generación.

La potencia de presentación de datos y la facilidad de uso, hacen que el seguimiento sea realizado de una forma clara y rápida, integrándolo de forma automática con el sistema estadístico.



UNA ÓPTIMA GESTIÓN DE LOS ALMACENES SE CONSIGUE CUANDO TENEMOS LA CANTIDAD ADECUADA, EN EL MOMENTO Y LUGAR PRECISO Y CON EL MENOR COSTE POSIBLE.



La flexibilidad de adaptación a diferentes entornos físicos es una de las características del sistema organizativo de los almacenes.

El control de lotes, ubicaciones, números de serie, etc., permiten disponer de una trazabilidad detallada.

Estas técnicas son utilizables para gestionar y controlar diferentes tipos de almacenes: de depósito, de clientes, de reparaciones, en cuarentena etc., su ubicación física puede ser local o remota.

## LOGÍSTICA

### e-Rudder, en la integración está el éxito

Para conseguir sus objetivos e-Rudder aporta un sistema de gestión integrado que permite:

- **conocer la demanda actual - Módulo comercial**
- **detectar las tendencias de consumo - Módulo de estadísticas y presupuestos**
- **optimizar la compra - Módulo de compras y planificación de necesidades**
- **conocer los costes - Módulo de producción**
- **obtener calidad en el servicio - Módulo de almacenes**

El módulo dialoga con los diferentes aplicativos de forma independiente e integra toda la información de los materiales. De este modo, la intercomunicación entre los diferentes departamentos de la empresa se realiza de forma totalmente automática y en tiempo real.

De forma integrada, permite gestionar múltiples almacenes, depósitos y delegaciones, tanto remotos como locales. Permite conocer la situación de su stock a nivel de cada transacción en las situaciones de: en mano ( en estantería ), reservado para servicio, reservado contra tránsito, en extracción, disponible, pendiente de servicio, programado para servir y pendiente de recibir, entre otros.

Una de las principales características que se aporta en el tratamiento de los almacenes es su gran flexibilidad. Independientemente de la cantidad de almacenes a gestionar y de su localización física, el sistema puede ser adaptado para aportar una solución integrada y operativa.

El gestor de transacciones, una función polivalente que permite la identificación de cualquier tipo de transacción y la posibilidad de un control efectivo, independiente de otros aplicativos. Las transacciones gestionadas desde esta función interactúan con el stock en mano.

Múltiples informes parametrizados permiten el análisis de la situación del stock y sus diferentes valoraciones:

- **control de obsolescencia**
- **rotación de materiales**
- **análisis de rentabilidad**

Las funciones del gestor de extracciones, gestor de servicios y gestor de recepciones, son las herramientas necesarias que desencadenan los procesos de los materiales.

El selector de extracciones, por almacén, incorpora los criterios de preparación del material que facilitan la emisión de las órdenes de preparación, el gestor de servicios genera las ordenes de salida de los materiales desencadenando los procesos asociados al servicio y su documentación, mientras el gestor de recepción permite un rápido acceso e identificación de la información, garantizando la máxima eficiencia y control para la mejora efectiva de la logística de los materiales.

LA GESTIÓN DE LAS COMPRAS HA SIDO POTENCIADA AL MÁXIMO NIVEL, YA QUE SE TRATA DE UNA DE LAS FASES MÁS COMPROMETIDAS EN LA OBTENCIÓN DEL BENEFICIO.



PARA CONSEGUIR UN FLUJO DE TRABAJO DINÁMICO LAS COMPRAS SON GESTIONADAS Y ENVIADAS A LOS DEPARTAMENTOS ESPECIALIZADOS SIN NINGUNA OTRA MANIPULACIÓN.

## GESTIÓN DE COMPRAS

### e-Rudder ha creado la compra inteligente

La razón de la compra se apoya en un sistema de información que nos permita conocer en cualquier momento:

- la situación real del stock
- la situación real de la demanda
- la evolución del precio
- la calidad del servicio de nuestros proveedores
- la situación financiera.

El hipergestor nos permite introducir todas las transacciones de compras posibles: presupuestos, pedidos a proveedores, programaciones, facturas contra stock, facturas y abonos.

Controlamos el stock de situación en cada almacén, emitimos los pedidos en el mismo momento en el que están siendo introducidos, buscamos por múltiples sistemas cualquier dato codificado dentro de las transacciones y valoramos, según se entran, los artículos en divisa y moneda nacional.

Conocemos, en cualquier momento, todo lo pendiente de recibir, cuándo, de quién y sus costes, y sabemos a quién hemos comprado determinado material y a qué precio o quién puede proporcionárnoslo.

#### *El Gestor receptiona las compras:*

- por pedido
- por Paking-List
- mediante creación automática de restos
- emitiendo documentos de la nueva situación del stock
- valorando el precio medio, y convirtiendo divisas y partidas arancelarias.

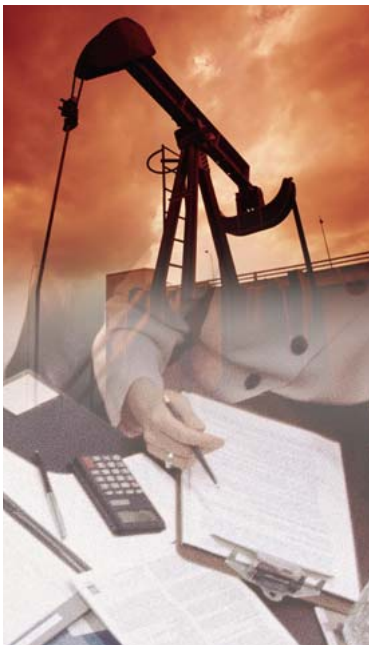
Y su potente gestor de consultas permite conocer la situación de artículos, el balance por almacén, el stock consolidado, la planificación de movimientos y otras consultas específicas que optimizan la recepción.

El Sistema de facturación facilita un selector por excepción de las transacciones a facturar de un proveedor, la validación de albaranes, las facturas a contabilizar y consultas por pantalla de las facturas recibidas.

Por último, el planificador de necesidades calcula el stock mínimo, examina la situación del stock y emite, de forma automática, la propuesta de compra o producción neta de material.

El control de proveedores, los pedidos de compra, el intercambio electrónico de datos, el autoservicio de proveedores vía internet y el control de devoluciones a proveedores son algunos de los procesos clave de esta solución.

UNA PRODUCCIÓN TOTALMENTE INTEGRADA CON EL SISTEMA GENERAL DE INFORMACIÓN, LA CLAVE DEL ÉXITO.



A PARTIR DEL SISTEMA INTEGRADO DE CONSULTAS, SE CONSIGUE LA VISIÓN GLOBAL Y EL ACCESO A SU DETALLE PERMITIENDO UN TOTAL CONTROL SOBRE CUALQUIER SITUACIÓN DE LOS MATERIALES.

## GESTIÓN DE LA PRODUCCIÓN

### e-Rudder incorpora un sistema calibrado a la gestión de la producción.

La dinámica existente en el área de producción sólo puede ser soportada por aplicaciones altamente operativas, éstas deben aportar las soluciones en los puntos esenciales para obtener la máxima productividad con el menor coste de recursos posible.

e-Rudder incorpora la tecnología necesaria para que la gestión de producción pueda ser realizada de forma sencilla, automatizando todos aquellos procesos que lo faciliten y proporcionando las herramientas que la hagan altamente operativa. El sistema de producción está coordinado con el resto de áreas de la empresa; ya que, la integración de la producción en el sistema general de información es total.

### Planificación de necesidades

La previsión y la demanda externa es el motor que tira de la producción, a través del planificador de necesidades conocemos:

- la previsión de la demanda
- la cartera de pedidos
- la situación del stock
- la previsión de las compras
- las programaciones
- las normas internas
- los costes estándares y reales
- la estructura de materiales
- las rutas de fabricación

Esto permite generar una propuesta automática de aprovisionamiento, optimizada en función de la planificación.

La estructura de materiales facilita mantener de forma exacta la relación de piezas que componen nuestros productos en tiempo real. El selector de sistema de costes: coste estándar, coste último, coste actual y coste real, así como los costes generales, costes de mano de obra y costes de preparación, garantiza precisión en los procesos.

### Explosión e Implosión

La explosión de materiales nos permite consultar, por pantalla, la estructura a todos los niveles de un artículo, mientras la implosión nos presenta todas las estructuras en las que un material es utilizado. Mediante utilidades especializadas nos permitirá hacer cambios globales a todas estas estructuras.

### Lanzamiento de órdenes

Una vez conocida la necesidad se procede al lanzamiento de las órdenes de producción. El lanzamiento de una orden realiza las siguientes funciones de forma automática: emisión de los impresos de órdenes de trabajo, asignación de los materiales y creación de la transacción. Una vez cerrada una orden se producirá un informe en el que se nos indica el coste estimado y las diferencias con el coste real.